



## Area Sales Manager, Tyskland

**Scorer du højt på energi og evnen til at skabe relationer?  
Så tilbyder Formkon A/S dit næste salgsjob!**

### OM JOBBET

Formkon A/S er en højteknologisk virksomhed og ambitiøs leverandør af støbte og CNC bearbejdede prototyper i aluminium og magnesium. Hos Formkon laver vi prototyper til fremtidens produkter og arbejder med spændende og store internationale kunder. Hovedparten af vores projekter leveres til nogle af de største systemleverandører inden for den tyske automobilindustri.

Vores nye kommercielle Area Sales Manager kommer til at repræsentere et firma med et godt renommé og som er anerkendt for høj kvalitet og gode produkter. Formkon har vækstambitioner på nye forretningsområder, hvor du vil få en nøglerolle ift. et stort uforløst markedspotentiale.

I jobbet som Area Sales Manager er det vigtigt, du har en markedsorienteret tilgang og er i stand til at fastholde samt udvide eksisterende kunderelationer med fokus på de tysktalende markeder. Din salgsindsats tager primært udgangspunkt i Formkons eksisterende netværk af kunder samt kontakter fra messer og lignende. Til at støtte op om dine salgsaktiviteter har vi en projektafdeling, som står for kalkulation, udarbejdelse af tilbud samt projektledelse.

### DINE VÆSENTLIGSTE OPGAVER

- Opsøgende salgsaktiviteter ved telefon, kundebesøg og messer
- Sikre at tilbudte projekter får et kommercielt touch
- Opfølgning på strategisk vigtige tilbud i samarbejde med projekt
- Deltagelse i projektmøder på strategisk vigtige projekter
- Opfølgning på afsluttede projekter med henblik på mersalg

### DINE VIGTIGSTE KOMPETENCER

- Du har nogle års erfaring med projektsalg og har bevist, at du er en relations- og serviceorienteret sælger indenfor B2B-markedet af tekniske produkter - gerne fra støberi eller bearbejdningsbranchen.
- Du er dygtig til det tyske sprog og forstår de kulturelle forskelle
- Du kan mestre dialogen med mange forskellige personligheder – både internt og eksternt og på forskellige organisatoriske niveauer

### SOM PERSON VIL DU LYKKES, HVIS DU

- Tager ansvar for handlinger, mål og resultater
- Er grundig og gør dig umage med dit arbejde
- Besidder både drive og tålmodighed til at finde de rigtige løsninger

### VI TILBYDER

Hos Formkon får du et spændende og udfordrende job i en solid vækstvirksomhed, hvor processen fra salgsindsats til ordre kan være ultrakort og hvor der er korte beslutningsprocesser.

Formkon har yderlig fokus på fællesskabet og den personlige trivsel. Herudover er der overskudsdeling i virksomheden og mange sociale arrangementer.

Vi tilbyder også en konkurrencedygtig lønpakke, som modsvarer dine kvalifikationer og kompetencer.

### ANSØGNING

Ved interesse, send ansøgning og CV til os på: [job@formkon.dk](mailto:job@formkon.dk)  
Vi holder samtaler løbende og opfordrer dig derfor til at sende din ansøgning hurtigst muligt.

### Information om jobbet

Arbeitssted: Skive  
Tiltrædelsesdato: Hurtigst muligt  
Opslået: 04.01.2022  
Branche: Støberi og bearbejdning  
Jobtype: Fastansættelse 37 timer  
Jobkategori: Salgsarbejde  
Refererer til: Salgschefen



Har du spørgsmål til stillingen – kontakt Dan Nielsen på telefon 96 14 29 32.

*Yderligere information om Formkon kan findes på hjemmesiden, hvor du også finder GDPR-erklæring, der skal vedhæftes din ansøgning.*